



Wir suchen einen:

## Sales Manager Neukundenakquise (m/w/d)

### Deine Aufgaben:

- Pro-aktiv und selbständig generierst du ständig neue Erstkontakte und wandelst dabei souverän initiales Kundeninteresse in Kundenaufträge um
- Nach erfolgreicher Neukundenakquise bist du Schnittstelle zum Projektteam und bist erster Kontakt für den Kunden während der beginnenden Zusammenarbeit, und baust die Kundenbeziehung aktiv weiter aus.

### Dein Profil:

- Abgeschlossenes Bachelor-/Masterstudium der Fachrichtung der Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder Psychologie
- Dich zeichnen **Offenheit, Sorgfalt, Motivation** für persönliche Weiterentwicklung und **teamorientierte Arbeitsweise** aus.
- Du besitzt sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

### Was wir dir bieten:

- Vollwertige Mitarbeit im Sales bei spannenden Projektaufgaben mit internationalem Fokus
- Steile Lernkurve im Bereich Sales & Marketing sowie bei Projektthemen, eine gelebte Work-Life Balance und jede Menge Spaß auf der Arbeit
- Einzelcoaching sowie individuelle Trainings und Schulungen als fester Bestandteil Deiner weiteren Qualifikation durch unseren CEO und Hochschuldozenten
- Modernes Büro im Mediapark mit angenehmer Arbeitsatmosphäre

## **Wer wir sind:**

Wir sind ein hochspezialisiertes Beratungs- und Dienstleistungshaus, das Unternehmen bei Themen der digitalen Transformation sowie bei Restrukturierungs- und Change Projekten begleitet. Unser Name spiegelt unsere Philosophie und Arbeitsweise wider: Das lateinische Wort *perspicuum* bedeutet soviel wie *klar, transparent, deutlich*.

Wir entwickeln maßgeschneiderte state-of-the-art Management Reporting and Control Systeme für unsere Kunden zur ganzheitlichen Unternehmenssteuerung. Darüber hinaus sind wir aktiv in Veränderungs- und Transformationsprojekte eingebunden und begleiten unsere Kunden aktiv auf Ihrem Weg zu modernen Prozessentwicklungen.

Wir sind ein Team aus jungen und erfahrenen Prozess-/Change Managern sowie IT-Experten. Beheimatet sind wir in Köln sowie in Sagar, Karnataka, Indien.

Unsere Unternehmenskultur ist modern und international ausgerichtet. Unsere Kunden sind überwiegend in NRW sowie Niedersachsen – und unsere Aufgaben sind abwechslungsreich und interessant, gepaart mit einem hohem Lern- und Spaßfaktor.

**Klingt spannend? Dann bewerbe dich und werde auch du ein Perspicuum!**

Deine Bewerbung schickst du am Besten über unser Bewerberformular auf unserer Homepage – [www.perspicuum.net](http://www.perspicuum.net) Wir freuen uns auf dich!

Dein Perspicuum Team